

## Оглавление

|   |    |
|---|----|
| Что надо знать, перед тем как брать дешёвый автокредит.....                               | 2  |
| Завод Mercedes-Benz начали строить в России.....  | 6  |
| Казахстанцам заплатили почти 3,5 млрд тенге за утилизацию авто .....                      | 6  |
| Казахстанцы в мае потратили на новые автомобили 130 млрд. тенге.....                      | 7  |
| Балушкин купил ещё несколько дилерских центров в России .....                             | 7  |
| В 2017 году казахстанцы берут недорогие авто или Toyota .....                             | 9  |
| После 29-месячного падения продаж казахстанский авторынок возобновил рост.....            | 9  |
| В Германии падает спрос на авто с дизельными моторами («Финмаркет») .....                 | 10 |
| Завод Peugeot Citroen по производству автомобилей построят в Узбекистане за один год..... | 11 |
| Полиция стала основным клиентом Peugeot в Казахстане.....                                 | 11 |

## Друзья!

Предлагаем вашему вниманию дайджест автомобильных новостей, вышедших 14 – 21 июня 2017, на которые мы и наши специалисты в области СМИ обратили внимание.

Наш автомониторинг включил парсер новостей по лентам RSS более 50 казахстанских источников:

Панорама Шымкента  
Время по Гринвичу  
Эксперт-Казахстан (приложение к журналу Эксперт)  
Казахстанская правда  
Экспресс-К  
Взгляд  
Время  
Звезда  
Прииртышья  
Панорама  
Караван  
Liter.kz  
Rfca.kz  
Inform.kz  
Kt.kz  
Bnews.kz  
Profinance.kz  
Wfin.kz  
Newskaz.ru  
Rus.azattyq.org  
Kazakh-zerno.kz  
Np.kz  
Megapolis.kz  
And.kz  
Kp.kz  
Cameronitor.com  
1mag.kz  
Asiakz.com  
Nur.kz  
Today.kz  
Interfax.kz  
Gazeta.kz  
Kaztag.kz  
Kapital.kz  
Autocruise.kz  
Zarulem.kz  
Kolesa.kz  
Omega.exx.kz  
Pitstop.kz  
Dknews.kz  
Khabar.kz  
Ktk.kz  
Astanatv.kz  
31.kz  
Tv7.kz  
Kaztrk.kz  
Prosporkz.kz  
Zonakz.net  
1tv.kz  
K1.kz  
Respublika-kz.info  
1vko.kz  
KZinform.com  
Almatylife.org  
Antiterror.KZ  
Infoportal.kz  
Alfa.kz  
Zakon.kz  
Tengrinews.kz  
Total.kz  
Vlast.kz  
Ivest.kz  
Sk.kz  
Akorda.kz  
Primeminister.kz  
Mint.gov.kz  
Forbes.kz  
Yvision.kz  
Expertonline.kz  
Time.kz  
Kursiv.kz  
Ortcom.kz  
Nomad.su  
Mfa.gov.kz  
Nif.kz  
Wap.inform.kz  
Kazcosmos.gov.kz  
24.kz  
Pharmnews.kz  
Kmj.kz  
Pharmreview.kz  
Kazakh-tv.kz  
Millioner.kz  
Oskemen.info  
Azh.kz  
Airtau.sko.kz  
Azh.sko.kz  
Ak.sko.kz  
Bayanaul.pavlodar.gov.kz  
Aksu.pavlodar.gov.kz  
Aktau.gov.kz  
Zhanaozen.gov.kz  
Akimat-pvl.gov.kz  
Esl.sko.kz  
Ertis.pavlodar.gov.kz  
Karakia.mangystau.gov.kz  
Kzh.sko.kz  
Audan.pavlodar.gov.kz  
Gm.sko.kz  
Mzh.sko.kz  
Tsh.sko.kz  
Tm.sko.kz  
Ua.sko.gov.kz  
Vko.sud.kz  
Zhmb.sud.kz  
Kaztrk.kz  
Krg.sud.kz  
Mvd.gov.kz  
Lada.kz  
Mytaldyk.kz  
Nv.kz  
03portal.kz  
Казахстанский медицинский информационный портал  
Adilsoz.kz  
Aktoberadio.kz  
Almaty.menu.ru  
Almatylife.kz  
Amansaulyk.kz  
Artparovoz.com  
Auto.1mag.kz  
Auto.kz  
Auto.lafa.kz  
Autokost.kz  
Automan.kz  
Benchit.kz  
Betterkz.com  
Bibib.kz  
Bisnews.kz  
Chuprina.kz  
Computerworld.kz  
Cosmo.kz  
Egov.kz  
E-history.kz  
Esquire.kz  
E-taraz.kz  
Europaplus.kz  
Fanatik.kz  
Petr-pavel.kz  
Agrosector.kz  
Diapazon.kz  
Info-tses.kz  
Caravan.kz  
Ng.kz  
Newregion.kz  
Aktau-business.com  
Alau.kz/news/  
Ktk-tv.kz  
365info.kz  
Arnappress.kz  
Buro247.kz  
Dailynews.kz  
Headline.kz  
Kase.kz  
Life24.kz  
Newtimes.kz  
Otantravel.kz  
Otyrar.kz  
Prodengi.kz  
Profit.kz  
Sk-sport.kz  
Sports.kz  
Uber.kz  
Altaynews.kz  
Vsemee.kz  
M-astana.kz  
Yvision.kz/shaiba  
Logmag.net  
Neeko.ru  
Oilnews.kz  
Webinfo.kz  
Kolesa.kz/content/news  
Mindbrain.ru  
Mk-kz.kz

## Что надо знать, перед тем как брать дешёвый автокредит

 | 17:21 | Колёса | 

Автор: Роман Масленников // Фото: Роман Масленников

Your navigator  in the market  
autoconsulting.kz

Выяснили на личном опыте, сколько денег, времени и нервов уходит на приобретение нового автомобиля по льготному кредиту.

Сотруднику нашей редакции приспичило взять на себя кредитное бремя. Нужна человеку новая машина! Сейчас же! Дешёвые кредиты под 4 % годовых, выдаваемые на машины казахстанской сборки, у многих приблизили мечту к реальности — покупке нового автомобиля. И если прикинуть навскидку, это действительно выгодно относительно обычных автокредитов. Ну а как на деле? Вам это будет интересно, обещаем.

### Основные цифры и краткие выводы

Немного забегая вперёд, детализируем условия состоявшегося кредита.

- Стоимость автомобиля — 5 510 000 тг
- Год производства — 2015
- Первоначальный взнос — 1 192 710 тг (больше 20 %)
- Сумма займа — 4 317 290 тг
- Ставка кредитования — 4 % годовых
- Годовая эффективная ставка — 5,4 %
- Период займа — 48 месяцев (4 года)
- Ежемесячный платёж — 97 292 тг
- Переплата за весь период — 352 726 тг
- **Итого стоимость автомобиля — 5 862 726 тг**

Вкусные условия, согласитесь!

Однако, исходя из полученного опыта, можем кратко резюмировать: одобрение и получение льготного кредита — это не только расчёт погашения. Покупателя ждёт извилистая тропа, изобилующая незапланированными затратами и долгим ожиданием.

### Дополнительные платежи

- Неформальные расходы — 80 000 тг
- Полис страхования КАСКО за первый год — 183 300 тг \*
- Полис обязательного страхования ГПО — 12 000 тг
- Нотариальные и прочие затраты — 20 000 тг
- Налог на транспорт — 7 493 тг
- Первичная постановка на учёт — 113 450 тг
- **Итого — 416 243 тг**

\* Не стоит забывать, что расходы на КАСКО будут сопровождать вас, пока кредит не закрыт. А это деньги тоже немалые. Со второго года затраты на КАСКО могут уменьшиться при условии безаварийной езды и отсутствия штрафов. Также ежегодно снижаются сумма выплаченного кредита и рыночная стоимость автомобиля. Все эти факторы влияют на снижение стоимости КАСКО.

От подачи заявки до фактического получения автомобиля ушло 53 дня.

Оформление заявки — 13 марта 2017 г.

Выдача автомобиля — 4 мая 2017 г.

Сейчас это выглядит как логичный список, хотя в процессе нашему товарищу пришлось немало побегать, а два с лишним месяца на весь процесс — это, можно сказать, ещё быстро. Как максимально комфортно обойти все острые углы и выиграть время? Важно чётко понимать процесс и его составляющие.

## Выбираем автомобиль

Перво-наперво желательно определиться, какую марку/модель вы желаете. Сразу нужно понимать, что «вашей» машины может и не быть. Причём не только в наличии на складе, а вообще — в стране. Типичная ситуация для казахстанского производства — собирать машины под заказ, а это время ожидания от месяца и более. А если продавцы и могут предложить что-либо, то это довольно ограниченный выбор моделей и комплектаций либо неликвид, который «живёт» в салоне второй, а то и третий год.

Не всегда стоит ждать нового поступления с завода за «сегодняшнюю» цену (даже текущие поколения модели), так как стоимость автомобилей из новой партии может измениться в сторону повышения. Что чаще всего и происходит. Не стоит также забывать, что программа льготного кредитования доступна для автомобилей, максимальная стоимость которых не должна превышать 15 000 000 тенге. К примеру, представительский седан Kia Quoris 2017 модельного года с ценником 22 500 000 тенге не про льготное кредитование.

Наш коллега остановил выбор на автомобиле, который был в салоне. Единственным минусом стал год выпуска — 2015-й, что отразилось на стоимости первичной постановки на учёт, которая ложится на плечи автовладельца. Пошлина для владельцев легковых автомобилей до двух лет составляет 0.25 МРП, или 568 тенге. Наша машина попадает в категорию до трёх лет, а значит, подлежит уплате сбора 50 МРП, или 113 450 тенге.

В среднем для жителя Алматы цена за услуги по регистрации и постановке на арест автомобиля в зависимости от автосалона может варьироваться от 35 000 до 50 000 тенге. Тут как договоритесь. Наш товарищ отказался от такой помощи, поставив автомобиль на арест, получив номера с техпаспортом самостоятельно. Это обошлось в 20 000 тенге, что указано в расходах.

В нашем случае автомобиль подлежал регистрации не по адресу в Алматы, и это заняло ещё неделю — отправка документов и постановка на арест в другом регионе. Теоретически система в спецЦОНах позволяет поставить авто на арест и в Алматы, но на практике пришлось отправлять документы, доверенность и ждать.

## Как сэкономить на выборе автомобиля

Лучше остановить свой выбор на автомобилях не старше двух лет, тем самым сэкономите приличную сумму на первичной регистрации и повысите цену при продаже в будущем на вторичке.

Мы живём в Азии, и торг тут практически обязательная составляющая при покупке автомобиля — второго по стоимости имущества в жизни после недвижимости. Торгуйтесь! В нашем случае стоимость упала с первоначальных 6 110 000 тенге до 5 510 000. К моменту покупки автомобиля модель уже претерпела рестайлинг, и менеджер был более сговорчив при обсуждении скидки.

Не всегда продавец может уступить в цене, но может добавить к автомобилю различные допы, будь то более высокий уровень комплектации, зимний комплект резины в подарок, установка сигнализации, защита днища... В любом случае это экономия сотен тысяч тенге в виде снижения цены или дополнительного оборудования.

Не стоит забывать и о том, сколько ваш автомобиль будет стоить при продаже с учётом года производства. Если решите продать машину через пять лет, то автомобиль 2015 и 2017 года выпуска — это разные ценники. Таким образом, купив сегодня машину 2015 года, вы косвенно теряете определённую сумму при продаже на вторичном рынке. И это ещё один повод для торга.

## Кредитные условия

Обратитесь в банк после обсуждения окончательной стоимости автомобиля. Ехать никуда не надо — все учреждения, аккредитованные по программе льготного кредитования, «сидят» прямо в автосалонах.

### Базовый список документов для получения кредита:

- удостоверение личности,
- наличие пенсионных отчислений за минимальный период 6 месяцев,
- адресная справка.

Но это далеко не всё.

Стоит учесть, что если ваш ежемесячный заработок составляет, к примеру, 200 000 тенге, то есть шанс, что кредит вам одобряют только под ежемесячный платёж, близкий к 50 % вашей зарплаты. Если на ваше имя зарегистрировано ИП, то для рассмотрения кредита необходимо свидетельство индивидуального предпринимателя.

Если состоите в браке, то вас также попросят подготовить нотариально заверенный документ, в котором супруг/супруга даёт согласие на внесудебную реализацию. На деле это означает, что он/она не будет претендовать на приобретаемый автомобиль до полного погашения кредита на него. Банк не хочет терять свои деньги, если супруги разведутся и поделят имущество.

В нашем случае всплыл ещё один момент, который стал обязательным из-за возраста нашего сотрудника, — присутствие в контракте созаёмщика с оформленной на него незалоговой недвижимостью. При данном сценарии придётся поискать человека, который выступит гарантом. Трижды присутствие было обязательным: во время рассмотрения его персоны как созаёмщика, при подписании контракта и третий раз — во время выдачи денежных средств. Так что поставьте человека в известность — походы в банк съедят его личное время, уважайте это.

### Совет перед оформлением кредита

Уточните у банковского работника, какой максимальный ежемесячный платёж может быть одобрен с учётом вашей текущей заработной платы. Если это 200 000 тенге ежемесячно, а платёж составит 300 000, то высока вероятность, что кредитные средства попросту не будут одобрены. В таком случае сразу обсудите, какие дополнительные доказательства платёжеспособности вы можете предоставить — документы незалоговой недвижимости, финансовые поступления из второстепенного источника.

Некоторые банки принимают первый взнос в размере 20 %, ни больше ни меньше. В данном случае имеет смысл рассмотреть заём в другом банке, где и вилка первоначального взноса и срок кредитования более комфортны, к примеру от 10 % первоначального взноса и до 7 лет кредитования. Ищите пространство для манёвра.

Также нелишним будет спросить о возможных санкциях при перерасчёте кредита, если вы решите погасить заём ранее оговорённого в контракте срока.

### Простой пример расчёта погашения кредитов в банке второго уровня:

В льготном кредитовании действительно всё довольно просто и прозрачно, что касается займа. Можете посчитать самостоятельно, и в каждой графе переплаты выйдет 4 %. Что приятно, в данной программе отсутствуют различного рода комиссии за рассмотрение, ведение, выдачу займа — в этих графах сияют нули.

### А может, лучше взять в рассрочку?

Кто сталкивался с кредитами на казахстанском рынке, знают, что банки нередко предоставляют так называемую рассрочку. И никаких даже 4 % годовых не надо. Разве это не выгодно?

0 % сияют только в рекламе, а на деле самым мелким шрифтом в расчётах и контракте присутствуют различные графы вроде «Комиссия за организацию документов на выдачу займа». А это порой сотни тысяч тенге. В некоторых случаях рассрочка означает лишь низкую процентную ставку, в лучшем случае 6 % при условии минимального срока кредита (один год) и оплате первоначального взноса не менее 50 %.

Таким образом, льготная программа на сегодня — это эффективный финансовый инструмент приобретения нового автомобиля в кредит. А ещё приятнее, что он тенговый, а значит, курсовые падения к валюте вы не почувствуете.

### Резерв автомобиля

Актуальным фактором является резервирование автомобиля. Выбрали авто, подали заявку, и её даже одобрили, вы внесли предоплату. Идут дни, недели, месяцы. Вам звонит менеджер и сообщает, что на ваш автомобиль/модель/цвет/комплектацию появился клиент и платит наличными. Автомобилей в наличии нет, и если вы не решите вопрос с покупкой в ближайшее время (полная оплата суммы на месте или любой другой кредит), то автомобиль попросту уйдёт другому клиенту. Даже при условии внесения предоплаты.

Вам же после выделения средств предложат... Впрочем, тут ситуация довольно индивидуальна. Есть варианты предоставления «вашего» автомобиля (за ваш счёт) из другого автосалона в другом городе, выбор иной

комплектации/цвета/модели/автомобиля. Такова суровая действительность сегодняшнего дня. Дилер требует продавать автомобили как можно быстрее, поэтому представители некоторых автосалонов признаются, что не ставят автомобили на резерв в принципе. Нам повезло — марка приобретаемого нами автомобиля не самая популярная, тип кузова — не седан, да и базовая комплектация с механической коробкой передач никого не привлекала.



### Уделите внимание расчёту страхования КАСКО

В каждом банке процент КАСКО может различаться. В одном это 3 %, в другом ниже, на уровне одного с лишним процента ежегодно на весь срок займа. Также в некоторых банках внедрена новая практика — страховать не автомобиль через КАСКО, а непосредственно деньги — сумму займа. Последняя формула более логична, так как в случае непогашения вы подвергаете риску только ваш заём, а не автомобиль.

**Ну как, всё ещё горите желанием приобрести автомобиль под 4 %? Если да, то переходим к следующей главе.**

### За кредитом? В очередь!

Как выяснилось, ждать приходится не только изготовления машины, но и заёмных денег. В процессе поиска льготного займа нам пришлось пересаживаться со стула на стул, от одного банка к другому. В некоторых отделениях сразу предупреждают: денег на льготку нет. Другие вносят контакты в лист ожидания и гарантируют, что скоро позвонят. Таких контактов только у одного менеджера мы насчитали более тридцати. Работники сознаются, что в некоторых банках одобренные заявки пылятся с октября 2016 года, а средства до сих пор не выделены. Два транша в 26 миллиардов тенге давно закончились, а возвратные средства за счёт ежемесячных поступлений от должников идут медленно.

Льготка? Без проблем, единственное, что денег нет сейчас в банке. Но могу вас познакомить с человеком, который ускоряет очередь

Забавно, но прямо в автосалонах менеджеры ненавязчиво предлагают решить вопрос с очередью путём оплаты ускорения. То есть натурально вам предлагают купить место поближе к началу очереди! Данная операция не предусматривает наличия чека, сумму за «быструю» очередь предлагают оплатить на месте наличными. В другом автосалоне нам предложили записать телефон сотрудника банка, «который решит проблемы с очередью всего за 150 000 тенге, и вы заберёте автомобиль уже через 10 дней». Однако по телефону мужчина сообщил, что давно отрёкся от этих дел и попросил больше не беспокоить.

Как работает эта схема? Представим, что клиент, который получил одобрение от банка, передумал брать кредит. Одобрённые средства повисли в системе. Менеджер предлагает пустить эти средства на ваш заём. Кажется вполне логичным решением, но почему за это нужно платить? Особенно если это сотня-другая тысяч тенге, что является немалой суммой, которая ложится на вас «наличным» бременем. В общем, платить или ждать — выбор за вами.

Кстати, уточнять, сколько времени уйдёт на выделение средств, по нашему опыту, дело бесполезное. Ни продавец, ни сотрудник банка сообщить не то что точных сроков, даже приблизительных не смогут. Мы подали запрос в банк о возможности предоставления гарантийного письма с целью узнать о времени ожидания средств по нашей заявке. Прошло три дня, получили ответ: банк не может выдать подобный документ.

Получается, что вы не знаете, сколько продлится период выделения средств, и, кроме того, в период ожидания ваш автомобиль может приобрести другой клиент, у которого на данный момент есть полная сумма. Таков вот льготный сыр.

### Как итог

Льготный автокредит в Казахстане — это не миф. Убедились в этом на собственном опыте — машина под окном.

**Но надеясь получить минимальную переплату по кредиту, надо помнить:**

- могут попросить заплатить сверху приличную сумму, чтобы влезть в начало очереди. Кажется, что продавцы сами заинтересованы в замедлении продаж по льготке. Будьте внимательны с «ускорениями», есть риск потерять деньги;
- это долго: от двух месяцев и выше;
- есть вероятность не дожидаться/не получить автомобиль, который был выбран;

- 4 % годовых — это не все расходы, которые возникнут по данному кредиту. В зависимости от стоимости машины они могут достигать 1 миллиона тенге. Соберите все цифры в один список, сделайте вывод — потянете ли? В нашем случае покупка автомобиля за 5 510 000 незаметно выросла до 6 278 969 тенге без учёта оплаты страхования КАСКО за последующие 3 года;
- КАСКО ещё один пункт, который не даст расслабиться на протяжении всего срока под дулом кредита, когда вынимаешь из кошелька сотню-другую тысяч тенге в год. Учитывайте это;
- при одобрении заявки смотрят не только на ваши доходы и документы, но и на возраст. Если вы молоды, потребуется созаёмщик. Если состоите в браке, потребуется нотариальное разрешение от супруга/супруги;
- если намерены максимально экономить, оцените всё, что сможете сделать сами: постановка на учёт автомобиля, к примеру, или оформление документов.

Система льготного кредитования молода, но уже так изворотлива. Остался ли наш сотрудник доволен? Безусловно! Но осадок таки есть.

### Как работает система льготных автокредитов в двух словах

Льготное автокредитование запущено в Казахстане в апреле 2015 года как спасительная рука для отечественных производителей после девальвационных шоков 2014-2015 годов. Займы выдаются физлицам на легковые автомобили казахстанской сборки стоимостью до 15 млн тенге каждый. Перечень доступных автомобилей исчисляется десятками из модельных рядов Chevrolet, Geely, Hyundai, JAC, Kia, Lada, Peugeot, Ravon, Škoda, SsangYong, сделанных в Казахстане.

Банкам второго уровня (БВУ) через Банк развития Казахстана (БРК) за два прошедших года было переведено два транша общей суммой 26 миллиардов тенге. В первые недели функционирования программы большая часть первого транша была освоена, что подняло продажи автомобилей казахстанской сборки.

Как же система продолжает работать? По револьверной схеме. Скажем, вы взяли кредит и ежемесячно вносите платёж. Каждый попадает в общий котёл и возвращается в виде свободных кредитных денег для новых покупателей. Конечно, не так быстро, как сиюминутное государственное вливание, но всё же. Программа рассчитана на 20 лет работы, а по состоянию на 1 июня 2017 года банками второго уровня выдано 8 883 кредита для приобретения автотранспорта отечественных автопроизводителей на общую сумму 33 785 800 000 тенге.

### Завод Mercedes-Benz начали строить в России

 | 17:16 | Колёса | 

Производить на предприятии в Московской области планируют четыре модели: один седан и три кроссовера.

Фото: [www.drive.ru](http://www.drive.ru)

Сегодня, 20 июня, на церемонии закладки фундамента завода Mercedes-Benz полного цикла был объявлен планируемый модельный ряд. На первых порах на конвейер встанет седан E-Class, позже компанию ему составят сразу три вседорожника: GLE, GLC и GLS.

По имеющейся информации, работать завод начнёт в 2019 году. Ежегодно планируется производить 25 000 автомобилей. И делать это будут по полному циклу, то есть со сваркой и окраской кузовов.

### Казахстанцам заплатили почти 3,5 млрд тенге за утилизацию авто

 | 15 июня 2017 г. 13:09 | Кристина Смирнова | АКАБ

15.06.2017



**Всего за период действия программы по выкупу старых автомобилей в Казахстане на утилизацию сданы 23 030 автотранспортных средств. Размер выплаченной компенсации по всем категориям составил – 3,45 млрд. тенге.**

По данным АКАБ, полученным у Оператора РОП, самыми популярными моделями, сдаваемыми на утилизацию являются «ВАЗ- 2105», «ВАЗ- 2106», «ВАЗ 2101», «ГАЗ 3110», «Москвич -2140» и «Мазда 626».

Самым «старым» транспортным средством, попавшим в программу по выкупу ВЭТС стал «Москвич» 1946 года выпуска в Семей, а самыми «молодыми» 2 автомобиля 2014 года выпуска.

На пункты сбора Оператора РОП прибывают и популярные мировые марки автомобилей: «Mazda», «Volkswagen», «Honda».

В марте 2017 г. в Атырау на дальнейшую утилизацию был принят внедорожник Toyota Land Cruiser, а в мае список необычных автомобилей пополнил спортивный автомобиль «Porsche 924» 1985 года выпуска, сданный в Талдыкоргане

Лидером по приему старых автомобилей является Шымкент там собрано – 2980 автомобилей, на втором месте Костанай, там собрано 1825 автомобилей, замыкает тройку Талдыкорган, где выкуплено 1597 вышедших из эксплуатации транспортных средств.

По категории ВЭТС 1 (150 тысяч тенге) принято – 22 998 автомобилей, по категории ВЭТС 2 сданы на дальнейшую утилизацию – 32 транспортных средства.

Средний возраст принятых на утилизацию автотранспортных средств в диапазоне 25 -30 лет.

## Казахстанцы в мае потратили на новые автомобили 130 млрд. тенге



| 15 июня 2017 г. 13:06 | Кристина Смирнова | АКАБ

**По итогам 5-ти месяцев официальными дилерами было реализовано 15707 ед. новых автомобилей на общую сумму 130,2 млрд. тенге.**

По данным АКАБ официальные продажи по итогам мая выросли на 5% по сравнению с апрелем (3868 ед. включая экспорт против 3689 ед. в апреле) с учетом экспортных продаж. Напомним, Казахстан поставляет на экспорт такие автомобили, как коммерческие автомобили Hyundai, Toyota, Lexus, Chevrolet, Lada и JAC.

Наибольшая доля продаж приходится на внедорожники — 41% от общих официальных продаж с начала года (включая экспорт), что в количественном выражении соответствует 6369 ед. (против 6443 ед. в январе-мае 2016 г.) и 69,8 млрд. тенге в денежном выражении.

На втором месте седаны — 1521 ед. продаж в мае против 1560 ед. в апреле. С начала года официальными дилерами было реализовано 6354 ед. седанов на общую сумму 35,03 млрд тенге (против 9373 ед. в январе-мае 2016 г.).

В мае на долю импортируемых автомобилей пришлось 63,6% от общих продаж. По итогам предыдущего месяца доля ввезенных автомобилей составляла 65,7%. Доля же автомобилей казахстанского производства выросла до 36,4% от общих продаж в мае против 34,3% в апреле

По итогам мая лидером продаж остается Toyota с результатом – 814 ед. Количественный рост по сравнению с апрелем 2017 составил 1%. На втором месте автомобили Lada с объемом продаж 633 ед. По сравнению с предыдущим месяцем падение составило 1%. Третье место рейтинга с объемом в 256 автомобилей занимает Ravon. Также прирост продаж в апреле продемонстрировали автомобильные бренды: Hyundai, Lexus, Gaz, UAZ и др.

## Балушкин купил ещё несколько дилерских центров в России



| 15 июня 2017 г. 8:50 | Forbes Казахстан - Статьи | [U](#)

Фото: Андрей Лунин

Анатолий Балушкин.

АО «Азия Авто» приобретает еще один дилерский центр в России. Председатель совета директоров группы компаний «БИПЭК Авто – Азия Авто» **Анатолий Балушкин** уже владеет **18 дилерскими центрами** в России, расположенными в **13 городах**. В группу компаний «БИПЭК Авто – Азия Авто» входит компания «Азия Авто Сибирь» с дилерскими центрами в Сибирском, Уральском и Приволжском федеральных округах РФ. К этому списку добавится и питерская компания «Р–Моторс Лада», собственником которой является экс–владелец обанкротившегося автохолдинга «РРТ» **Олег Барабанов**. «Р–Моторс Лада» принадлежит **два автоцентра** по продаже Lada — один на проспекте Маршала Жукова площадью **1,8 тыс. кв. м**, второй — на Выборгском шоссе, 31, площадью **3,8 тыс. кв. м**. Также казахстанской компании будет передан договор аренды с компанией «Софит» — это здание автоцентра на Пулковском шоссе, 76, площадью **4,3 тыс. кв. м**. Окончательно эти активы перейдут к «Азия Авто» 31 декабря 2017.

Как отметил Анатолий Балушкин, эту сделку компания совершает с привлечением заемного финансирования.

*- Бизнес «БИПЭК Авто – Азия Авто» прибылен и позволяет реинвестировать генерируемые доходы в развитие компании. Это касается как работы торговых подразделений группы, так и деятельности завода «Азия Авто». Мы сохраняем за собой статус крупнейшей компании на автомобильном рынке Казахстана с долей **свыше 32%** (по итогам 2016). Лидерская позиция и эффективно выстроенный бизнес обеспечивают компании высокую доходность даже в условиях четырехкратного падения казахстанского рынка. Прибыль завода по итогам прошлого года составила **6,4 млрд тенге**. Финансовое положение группы позволяет приобретать активы целиком на собственные средства. В частности, 9 июня текущего года был перезапущен автоцентр в Кемерово. До конца года будет завершена реновация автоцентра в Кургане. Оба актива приобретены без использования кредитных ресурсов. Однако в большинстве сделок крупные единовременные капиталовложения в приобретение основных средств традиционно осуществляются с привлечением заемного финансирования. Это рядовая практика, и сделка по приобретению активов в Санкт-Петербурге не стала исключением, -* рассказал Анатолий Балушкин.

**Напомним**, что бизнесмен в интервью **Forbes.kz** подчеркивал, что он не ставит задачу по расширению количества дилерских центров в РФ. Но, заметил: «Если будут выгодные предложения, говорить «нет» мы точно не будем».

Однако в этом случае возникает вопрос: можно ли назвать приобретение «Р–Моторс Лада» выгодным? Дело в том, что автохолдинг «РРТ», в который входит «Р–Моторс Лада», начал банкротиться в 2014, не выдержав высокой кредитной нагрузки на фоне падающего рынка. Ситуацию усугубило наличие у компании масштабной инвестиционной программы **на 6 млрд рублей**. Общая задолженность перед кредиторами, основные из которых банк «Санкт–Петербург», ВТБ и др., составила **около 4 млрд рублей**. У РРТ было **27 автоцентров в 11 городах России**. Из них в собственности компании находилось **23 автоцентра**.

Между тем, Анатолий Балушкин уверил, что условия сделки с Олегом Барабановым не предполагают погашения внешних обязательств «Р–Моторс Лада».

*- «Р–Моторс Лада» является наиболее успешным дилером LADA на рынке Санкт-Петербурга. На долю трех автоцентров компании приходится **32%** региональных продаж марки. Благодаря расширению географии присутствия российская сеть «БИПЭК Авто – Азия Авто» сможет занять место крупнейшего дилера АвтоВАЗа по показателям сбыта и занимаемой рыночной доли в Российской Федерации, -* считает казахстанский бизнесмен.

Более того, по словам Анатолия Балушкина, помимо сильных рыночных позиций, одним из ключевых преимуществ «Р–Моторс Лада» является эффективная команда: опыт компании в области операционного менеджмента и маркетинга по оценкам «БИПЭК Авто – Азия Авто» обеспечит дополнительную ценность его бизнесу на территории Российской Федерации.

*- Сделка оптимальна и с точки зрения момента вхождения на рынок. Мы приобретаем активы по привлекательной стоимости на фоне разворота российского авторейтла в положительную динамику. В марте 2017 продажи возобновили рост после трехлетнего спада, -* подчеркнул Анатолий Балушкин. *- Приобретение активов в Северо-Западном регионе России стало продолжением стратегического партнерства ПАО «АвтоВАЗ» и холдинга «БИПЭК Авто – Азия Авто». С управленческой командой АвтоВАЗа, возглавляемой президентом **Николя Мором**, у нас сложился продуктивный диалог. Мы пришли к необходимости еще более тесной кооперации – как в части производственного сотрудничества, так и в отношении инфраструктуры продаж и сервиса.*



В начале 2015 совместно с АвтоВАЗом «БИПЭК Авто – Азия Авто» развернула обширную программу по модернизации товаропроводящей сети LADA в Сибирском, Уральском и Приволжском федеральных округах. Компании консолидировали ресурсы для усиления позиций LADA в перечисленных регионах и добились заметных результатов.

К тому же «БИПЭК Авто – Азия Авто» совместно с АвтоВАЗом ведет в Усть-Каменогорске строительство автомобильного производства полного цикла мощностью **120 тыс. автомобилей**.

Обширная инфраструктура сбыта и сервиса на территории России позволит «БИПЭК Авто – Азия Авто» обеспечить загрузку будущих производственных мощностей. Параллельно компания продолжает работу по развитию казахстанской сети и сегодня рассматриваем возможность запуска новых автоцентров в двух городах республики.

Инвестпроекты компании в туристической сфере ведутся столь же стабильно и последовательно – прежде всего, расширение санатория «Рахмановские ключи» на востоке Казахстана.

F: Если вы обнаружили ошибку или опечатку, выделите фрагмент текста с ошибкой и нажмите **CTRL+Enter**

## В 2017 году казахстанцы берут недорогие авто или Toyota

     | 14 июня 2017 г. 14:16 | Колёса | 

Лидерами продаж среди новых автомобилей по итогам пяти месяцев 2017 года стали Toyota Camry, LADA 4x4 и Toyota RAV4.

Май 2017 года оказался самым продуктивным для автомобильного рынка Казахстана за последние два с лишним года — продажи стали расти после 19-месячного падения. Однако сбыт всё ещё невелик: 3 663 реализованных авто за месяц и 14 682 — с начала года. Времена, когда такое количество машин в республике **продавали за один месяц**, сейчас кажутся мифом.

Как и **в прошлом году**, в лидерах продаж Toyota Camry. Помимо популярного седана в топ-10 самых продаваемых авто ещё две модели Toyota: кроссовер RAV4 и внедорожник Land Cruiser 200. Всё остальное — это недорогие автомобили российского производства и Ravon Nexia из Узбекистана, начальная цена которых не превышает 6 млн тенге.

### Топ-10 автомобилей по результатам продаж с января по май 2017 года

Редакция [kolesa.kz](http://kolesa.kz) по данным ОЮЛ «Союз предприятий автомобильной отрасли Казахстана «КазАвтоПром»

## После 29-месячного падения продаж казахстанский авторынок возобновил рост

     | 13 июня 2017 г. 14:16 | Liter.kz | 

**В мае этого года сбыт автомобилей превысил прошлогоднее значение на 9,9% – продано 3663 единиц. Рынок впервые продемонстрировал рост после 29-месячного периода непрерывного падения продаж, сообщает [Liter.kz](http://Liter.kz) со ссылкой на «КазАвтоПром».**

Объем прибыли в мае достиг \$96,6 млн, превысив итоги годичной давности на 57%.

По результатам января-мая официальными дилерами было реализовано 14 682 автомобиля, что на 16,9% ниже аналогичного показателя 2016 года. По итогам отчетного периода казахстанцы потратили на приобретение новых легковых автомобилей \$369,4 млн.

10 187 автомобилей (69,4%), реализованных по итогам пяти месяцев, пришлось на импорт, 4 495 покупателей (30,6%) остановили выбор на продукции казахстанских автозаводов.

Рейтинг наиболее востребованных казахстанцами брендов по итогам отчетного периода возглавляет Toyota: за 5 месяцев 2017 года на территории республики продано 3088 автомобилей японской марки. Сбыт моделей Lada составил 2 541 единицу. Третью позицию занял Renault с показателем 1 036 реализованных автомобилей. Пятерку лидеров замыкают Ravon (1030 ед.) и KIA (970 ед.). В TOP-10 наиболее успешных марок вошли также Hyundai (920 ед.), GAZ (799 ед.), UAZ (644 ед.), Nissan (528 ед.) и Volkswagen (483 ед.).

Основную активность в приобретении легковых автомобилей в январе-мае г. продемонстрировали жители городов Алматы (3 716 реализованных авто), Астана (2938 ед.), Атырау (1 008 ед.), Шымкент (903 ед.), Караганда (902 ед.), Костанай (845 ед.), Усть-Каменогорск (675 ед.), Уральск (663 ед.), Актау (589 ед.) и Актобе (516 ед.).

## В Германии падает спрос на авто с дизельными моторами («Финмаркет»)



| 14 июня 2017 г. 14:04 | «Финмаркет» | Автостат : Статьи |

Тренд, предсказанный экспертами после разразившегося осенью 2015 года дизельного скандала с Volkswagen, становится все более очевидным: в Германии падает спрос на новые и поддержанные легковые автомобили с дизельными двигателями. Об этом свидетельствуют свежие статистические данные, опросы автоторговцев и исследования экспертов, передает "Немецкая волна".

Так, в мае доля дизелей среди впервые зарегистрированных автомобилей снизилась до 40,4%, что почти на 6 процентных пунктов меньше, чем было год назад. И это притом что минувший месяц оказался очень удачным для крупнейшего в Европе немецкого автомобильного рынка: продажи новых легковых машин выросли по сравнению с маем прошлого года примерно на 13%.

От дизельной технологии, изобретенной в свое время в Германии и долгое время очень здесь популярной, все чаще отказываются не только индивидуальные автовладельцы, но и компании при формировании парка служебных машин. Так, в период с января по апрель 2015 года доля дизелей среди автомобилей, купленных в Германии для служебного пользования, достигала 75,8%. Год спустя она снизилась до 72,8%, а в этом году составила за аналогичный период уже только 68,4%, свидетельствуют данные, опубликованные главой Центра автомобильных исследований (CAR) при Университете Дуйсбурга-Эссена Фердинандом Дуденхёффером.

Все отчетливее чувствуют этот тренд и немецкие торговцы поддержанными машинами.

Первопричиной падающего спроса на дизельные автомобили в Германии стал скандал вокруг концерна Volkswagen. Оказалось, что он годами тайно оснащал свои легковые машины специальным софтом, который при проверках искусственно занижал показатели вредных выбросов. Этот сознательный обман потребителей дал толчок не прекращающейся по сей день дискуссии о том, насколько вредной для человека и окружающей среды является современная дизельная технология.

Немецкие автоконцерны, вложившие миллиарды евро в ее развитие, указывают на более высокую энергоемкость дизельного топлива. Поэтому, говорят они, дизельные моторы сжигают меньше горючего, чем бензиновые, и, соответственно, выбрасывают в атмосферу меньше углекислого газа, угрожающего глобальному климату.

Оппоненты автостроителей, в свою очередь, упирают на то, что выделяемые дизельными двигателями канцерогенные взвешенные частицы и ядовитый диоксид азота особенно опасны именно для человека. Поэтому некоторые немецкие города намерены вслед за Штутгартom ввести ограничения или запреты на въезд дизельных автомобилей при особо неблагоприятной экологической обстановке.

Эти грядущие запреты и есть, видимо, главная причина того, что растущее число немецких физических и юридических лиц воздерживается теперь от приобретения дизельных автомобилей. Однако многие города еще не приняли окончательного решения, к тому же некоторые планируемые запреты сомнительны с юридической точки зрения, указывает Общегерманский автомобильный клуб ADAC.

«Финмаркет»

## Завод Peugeot Citroen по производству автомобилей построят в Узбекистане за один год



    | 14 июня 2017 г. 13:44 | Общественно - политическая газета «Литер» (RSS 2.0) | 

Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев утвердил инвестиционное соглашение, заключенное с компанией Peugeot Citroen Automobiles S.A., по созданию в республике сборочных мощностей французских автомобилей

**Как сообщает корреспондент Sputnik Узбекистан, данный документ очертил список беспрецедентных налоговых и таможенных льгот, которые получат участники проекта по организации в специальной индустриальной зоне "Джизак" завода по производству легких коммерческих автомобилей.**

Ключевым звеном в строительстве нового завода станет совместное предприятие Uzbekistan Peugeot Citroen Automotive (UzPCA), организованное узбекской "Узавтосаноат" и французской Peugeot Citroen Automobiles S.A с равным распределением долей. Его уставной капитал составит 29,3 миллиона евро, а общая стоимость проекта — 133,3 миллиона евро.

Глава государства освободил совместное предприятие UzPCA на время строительства, а также последующие 10 лет с даты ввода в эксплуатацию завода от уплаты всех налогов, действующих на территории Узбекистана, а также обязательных платежей в Республиканский дорожный фонд.

Производители комплектующих изделий, материалов и технологической оснастки, участвующие в проекте, также получили освобождение от уплаты налога на добавленную стоимость и налога на прибыль юридических лиц, а также налога на имущество в части основных средств, используемых для производства указанной продукции.

Иностранный персонал СП в течении этого же срока не будет платить налог на доходы физических лиц, а иностранные компании, оказывающие услуги UzPCA, — налог на прибыль по оказанным услугам. Кроме того, головная компания Peugeot Citroen Automobiles S.A. освобождена от уплаты налога на прибыль по доходам, получаемым в виде дивидендов, выплачиваемых UzPCA. Широкий список льгот получили и местные участники проекта.

"Узавтосаноат", Avtosanoat-Injiniroing, "Узогирсаноатлойиха", "Трест 12" и его субподрядные организации освобождены на 10 лет от уплаты налога на добавленную стоимость по объемам работ и услуг, выполняемых в период строительства. Помимо прочего, "Узавтосаноат" получила льготы и по уплате земельного налога в части участка, используемого для строительства нового завода.

Что касается таможенных послаблений, то Мирзиёев освободил на 10 лет от таможенных платежей ввозимые в страну товары, используемые в производстве и сервисном обслуживании легких коммерческих автомобилей, выпускаемых в рамках проекта, а также необходимые при строительстве завода.

Напомним, что на мощностях завода начиная с 2019 года планируется выпускать до 16 тысяч автомобилей в год для местного и экспортных рынков. Предприятие будет специализироваться на производстве по полному промышленному циклу легких коммерческих автомобилей под брендами Peugeot и Citroen, предназначенных для перевозки пассажиров и грузов. Также в планы совместного предприятия входит обеспечение уровня локализации не менее 50% с первого года производства путем привлечения узбекских производителей автомобильных комплектующих частей.

## Полиция стала основным клиентом Peugeot в Казахстане

    | 19 июня 2017 г. 16:06 | Колёса | 

В мае продажи «пежо» выросли в 5 раз, а в июне полиции вручили 94 новых автомобиля. Совпадение?

В понедельник, 19 июня, в преддверии Дня казахстанской полиции в Астане презентовали 94 новых полицейских авто. Значительная часть из них — седаны Peugeot 301 казахстанского производства. Казалось бы, ничего особенного, если бы не один интересный факт. За 4 месяца в Казахстане было продано всего 20 автомобилей «пежо», а к концу мая

результат французской марки вырос более чем в 5 раз (107 авто). Весьма вероятно, что именно в числе этих 87 майских машин и есть пополнение автопарка. То есть выходит, что кроме полицейских казахстанские Peugeot в 2017 году практически никто не покупал?

По статистике, именно «301-й» является самой востребованной моделью Peugeot на казахстанском рынке

Отметим, если показатели «Пежо» в сравнении с крайне неудачным 2016 годом оставляют желать лучшего (падение составило 61.8 %), то дела казахстанской автомобильной промышленности в целом идут неплохо. За январь-май 2017 года было произведено около 7 тысяч транспортных средств, что в 4 раза больше показателей минувшего года. Да и доля отечественного продукта выросла с 20.7 до 33.7 %.

Редакция kolesa.kz по данным ОЮЛ «Союз предприятий автомобильной отрасли Казахстана «КазАвтоПром» и [www.astana.gov.kz](http://www.astana.gov.kz)